

Expertenwissen im Baustoffhandel für Betonbau und Betonsanierung

Seminar ID: 1920- BE 09

Seminar ID: 1920- BE 10



Kolbenholz 1-2 u. 4-5
Schafbrücke
66121 Saarbrücken

Tel.: 06 81 – 9 89 06-0
Fax: 06 81 – 9 89 06-60

Mail: info@abz-bau-saar.de
Web: www.abz-bau-saar.de

Die Einsätze von Mörtel und Beton in der Betonsanierung sind vielseitig und unterliegen je nach Bauwerksanforderungen unterschiedlichen Regelwerken. Daher ist es nicht unüblich, dass dem Baustoffhandel oft viele Fragen gestellt werden, welchen Mörtel und Beton oder welches Materialsystem der Kunde eigentlich beschaffen und einsetzen soll. Grundsätzlich liegt die Definition hierzu bei einem sachkundigen Planer. Der Baustoffhandel ist nicht der Entscheidungsträger in der Frage der Materialeinsatzmöglichkeiten, muss aber in diesen Situationen wie folgt für einen erfolgreichen Beratungs- und Verkaufsabschluss reagieren:

- Bedarfsanfrage erkennen
- Beratungskompetenz realistisch einschätzen
- Verkaufsabschluss fokussieren
- Fachbegriffe verstehen
- Fachberatung technisch durchführen
- Produkte aus dem Lagersortiment zuordnen
- Materialangebot vermitteln
- Verkaufsgespräch positiv abschließen

Inhalte

Baustoffhändler sind wichtige Vertriebspartner für Hersteller von zementgebundenen Baustoffen wie Mörtel und Beton. Ohne den Baustoffhandel kann eine flächendeckende Belieferung und regionale Versorgung von Verarbeitern alleine durch die Hersteller nicht gewährleistet werden. Die Hersteller dürfen dabei nicht vergessen, dass der Baustoffhandel über mehrere tausend Artikel im Sortiment verfügt und der Bereich der zementgebundenen Baustoffe für Betonbau und Sanierung dabei nur einen kleinen aber durchaus sehr wichtigen Part einnimmt. Der Workshop ist als professionelle Unterstützung für Fachberater im Baustoffhandel konzipiert, um das Expertenwissen über die im Sortiment geführten Mörtel- und Betonsysteme zu erlangen.

Ziele

- Auffrischung von Grundkenntnissen Beton- und Zementgrundlagen
- Erweiterung der fachlichen Kompetenz durch professionelle Weiterbildung und Expertenwissen
- Wissensbasis für weiterführende Fachseminare die in Modulen aufgebaut werden können
- Sicherheit im Verkauf und der technischen Beratung für fortlaufende Umsatzsteigerungen

Referent

Volker Roth, vorobis

Teilnehmer

Fachberater/innen, Sacharbeiter/innen, Verkaufs- u. Gebietsleiter/innen, Verkäufer/innen

Termin

1920-BE 09 23.10.2019 / 09:00 – 17:30 Uhr

1920-BE 10 28.04.2020 / 09:00 – 17:30 Uhr

Meldeschluss 2 Wochen vor Seminarbeginn

Gebühr

Mitgliedsfirmen: 240,00€ /Teilnehmer

Nichtmitgliedsfirmen: 290,00€ /Teilnehmer

Zahlung erfolgt nach Rechnungsstellung innerhalb 8 Tagen, unabhängig von Leistungen Dritter (z.B. Agentur für Arbeit), an folgende Bankverbindung:

Bank 1 Saar, Konto 0001634003, BLZ 59190000

IBAN DE28 5919 0000 0001 6340 03

BIC SABADE5SXXX.

Veranstalter / Ort

Ausbildungszentrum AGV Bau Saar gGmbH

Kolbenholz 1-2 u. 4-5, 66121 Saarbrücken

Fon 06 81 – 9 89 06-0

Fax: 06 81 – 9 89 06-60

Mail: info@abz-bau-saar.de

Bildungsfreistellung

Wir sind nach § 6 Abs. 4 Satz 1 des Saarländischen Bildungsfreistellungsgesetzes (SBFG) befugt, diese Bescheinigung für Beschäftigte aus dem Saarland auszustellen.

Förderprogramm

KdW – Kompetenz durch Weiterbildung

Das Programm bietet kleinen und mittleren Unternehmen (KMU) mit einer Betriebsstätte im Saarland die Möglichkeit, einen Zuschuss zu den Weiterbildungskosten ihrer Beschäftigten zu erhalten. Nähere Informationen finden Sie unter www.kdw.saarland.de

Info

Im Rahmen der **Meisterhaftkampagne** erhalten Handwerksbetriebe des AGV Bau Saar für den Sternbereich **100 Punkte** in der Kategorie Arbeitstechnik/Verarbeitung.

**Ausbildungszentrum
AGV Bau Saar gGmbH**

Geschäftsführer

Claus Wevers

Geschäftsführer

Dipl.-Ing. M. Pirron